

**Liquidware Labs ernannt mit Barry Flanagan einen namhaften Spezialisten für Desktop-Virtualisierung zum Senior Director für strategische Allianzen und Systemintegrator-Vertriebsstrategien**

*Als anerkannte Autorität für Citrix und Microsoft-Desktopvirtualisierung soll der erfahrene Fachmann durch Partnerschaften mit branchenführenden Unternehmen für größere Durchschlagskraft und Umsatzsteigerungen sorgen.*

**Atlanta, GA, USA, 24. Oktober 2011** – Liquidware Labs, Marktführer auf dem Gebiet der Desktop-Transformationslösungen, meldet heute, dass es dem Unternehmen gelungen ist, mit Barry Flanagan einen erfahrenen Spezialisten mit 11-jähriger Erfahrung bei Citrix an Bord zu holen. Die Hauptaufgabe von Barry Flanagan wird es sein, als Senior Director für strategische Allianzen und Systemintegrator-Vertriebsstrategien die internationalen strategischen Partnerschaften des Unternehmen zu optimieren.

Flanagan ist in der Branche allgemein als Autorität auf dem Gebiet traditioneller und virtualisierter Desktop-Plattformen anerkannt. Er hat lange Zeit im Vertriebsaußendienst sowie auf dem Gebiet des Community- und Lösungsmarketing und der strategischen Allianzen sowie als Fachmann für weltweite Vertriebsstrategien gearbeitet. In den letzten fünf Jahren konzipierte, entwickelte und implementierte er bei Citrix Allianzvertriebsprogramme, bei denen es speziell um die weltweite Partnerschaft zwischen Citrix und Microsoft ging. Diese Programme und Prozesse führten zu einem signifikanten Wachstum für Citrix, sowohl in der gemeinsamen Vertriebspipeline als auch beim Umsatz.

Darüber hinaus hat Flanagan auch an der Entwicklung enger Partnerschaften mit anderen wichtigen Anbietern der Branche wie z.B. IBM und HP zusammengearbeitet. In seinen mehr als 11 Jahren bei Citrix hat Flanagan wesentlich dazu beigetragen, dass das Verständnis für Desktopvirtualisierung und optimierte Lösungen in der Community gestiegen ist. Mit seiner Unterstützung wurde 2007 der offizielle Citrix-Blog gestartet, und schon bald nach dem Start war Flanagan einer der am meisten gelesenen Blogger. Außerdem half Flanagan, eine Präsenz in den sozialen Medien zu etablieren, indem er die Gruppe Citrix -Virtualisierungstechnologie auf LinkedIn ins Leben rief, die fast 14.000 Mitglieder umfasst, sowie einen Twitter-Feed mit mehr als 13.000 Followern.

“Kern jedes erfolgreichen Partnerschaftsprogramms ist ein klares Verständnis der Bedürfnisse und Anforderungen des Kunden”, meint Flanagan. “Liquidware Labs sieht seine Aufgabe darin, die Zukunft neu zu definieren und Hindernisse, die sich Kunden bei der Einführung von Desktop-Virtualisierungslösungen und VDI-Technologien in den Weg stellen, zu überwinden. Die Allianzpartner von Liquidware Labs sind durchweg Unternehmen, die auf dem Gebiet der Desktop-Virtualisierung eine Vorreiterrolle innehaben, und die außerdem beträchtliche Ressourcen einsetzen, um Barrieren für eine erfolgreiche Implementierung aus dem Weg zu räumen. Ich freue mich sehr, in einem so engagierten und zielorientierten Team bei Liquidware Labs mitarbeiten zu können — ich kann mir keine bessere Aufgabe vorstellen.”



Flanagan verfügt über umfangreiche Erfahrung mit Desktop-Plattformen, die ihm in seiner Aufgabe als Senior Director für Strategische Allianzen bei Liquidware Labs von Nutzen sein wird. Das Unternehmen hat derzeit erweiterte Abkommen unter anderem mit VMware, Citrix, Dell, NetApp, EMC, VCE, Cisco und Dell abgeschlossen, die die Nutzung von Produkten von Liquidware Labs durch diese Branchenführer wie auch traditionelle Marktbearbeitungsprogramme beinhalten.

Viele dieser Unternehmen nutzen Stratusphere FIT und UX™ als Standardsoftware zur Bewertung des Ist-Zustands und Kontrolle der Implementierung, und ProfileUnity™ als kostengünstige Lösung für die Benutzervirtualisierung, die den Benutzern ihre persönlichen Workspaces in einem Windows-eigenen Format darbietet. Stratusphere FIT wird mit dem kommenden Release des Stratusphere Designer™ noch weiter verbessert, der ein Rapid-Image-Design ermöglichen wird. ProfileUnity wird durch die bereits mit Preisen ausgezeichnete FlexApp™- Funktionalität ergänzt, die die Unterstützung benutzerinstallierter Anwendungen ermöglicht.

Eine weitere Aufgabe von Barry Flanagan wird es sein, zu gewährleisten, dass die Vertriebspartner über Marktentwicklungen auf dem Laufenden gehalten werden und ihre Produktportfolios und Dienstleistungen so ausrichten, dass hohe Effizienz und ein steigender Marktanteil gewährleistet sind.

“Wir freuen uns sehr, Barry Flanagan in unserem Team begrüßen zu können“, sagt Chris Akerberg, Senior Vice President für Internationalen Vertrieb Sales & Marketing bei Liquidware Labs. “Unser Ziel ist es, die begabtesten Mitarbeiter in unser Unternehmen zu holen, nicht nur, um damit unserem Ziel eines raschen Wachstums und schneller Expansion möglichst nahe zu kommen, sondern auch, um den Best Practices und Marketingstrategien unserer Allianzpartner entsprechen zu können. Unser gemeinsamer Fokus auf ständige Innovation auf dem Gebiet der Desktop-Transformation zur Senkung von Kosten und Steigerung der Qualität bietet unseren Kunden einen optimalen Nutzen. Wir sind sicher, dass wir mit Barry Flanagan einen Spieler aus der ersten Liga verpflichtet konnten, der uns im Rahmen unserer Allianzen in Richtung auf dieses Ziel weiter voran bringen wird.”

### **Informationen über Liquidware Labs**

Liquidware Labs™ ist der Marktführer auf dem Gebiet der Desktop-Transformationslösungen für die nächste Generation realer und virtueller Desktops, wie z.B. VMware View, Citrix XenDesktop und Microsoft Windows 7. Die von Liquidware Labs angebotenen Lösungen Stratusphere™ und ProfileUnity™ wurden von Analysten als die branchenweit erste "Brücke zur Desktop-Virtualisierung" beschrieben, die eine umfassende Methodik und Software bietet, mit der Unternehmen eine Entkopplung von Benutzern und Anwendungen vom Betriebssystem und eine kostengünstige Planung, Migration, Management und Kontrolle der Benutzerfreundlichkeit ermöglicht wird. Die Produkte von Liquidware Labs sind für VMware und Citrix zertifiziert und werden durch ein weltweites Netzwerk zertifizierter Partner vertrieben. Weitere Informationen unter [www.liquidwarelabs.com](http://www.liquidwarelabs.com).